

Q1:請問 葡眾馬來西亞何時可以損益兩平產生獲利?

A1:

- (1)UVACO 在馬來西亞是經營直銷，主要的費用是租金支出，並不像一般營利事業有許多固定的人事成本，費用基本上不高。
- (2)基本上年底應該接近損益兩平，不會有重大損益影響事項。
- (3)UVACO 第一年的目標是希望增加會員人數，7月預計會有 1,000 人次到馬來西亞交流，增加培訓會議，希望 8/17 正式營運時可以招募一定人數的會員，加速產品銷售。
- (4)也因為支援馬來西亞培訓交流，台灣的業績多少會受到一些影響，這個佈局是必須的，長期是有利於業績貢獻的。

Q2:上海為何是虧損的?

ANS:

- (1)中國的景氣狀況不佳，代工客戶下單間隔拉長，每單的訂單量也不高，導致工廠產能利用率低，雖然代工毛利率是正數，但無法支應工廠的固定成本。
- (2)Q2 我們的合作夥伴有下單飲品訂單，雖然毛利率不高，但是可以增加產能利用率，分攤固定成本，有利於上海毛利率提升。

Q3:Q1 財報毛利率很低的原因? 以及如何看待今年的毛利率?

ANS:

- (1)毛利率低的原因有兩個:1. 上海低毛利的稀釋效應 2. 原物料大漲影響合併毛利率約 2%。
- (2)第 2 季開始葡眾的營收占比會拉高，葡萄王的營收占比也會拉高，基本上 Q1 的毛利率是一年中最低的，Q2 毛利率通常比 Q1 高，今年這個趨勢沒變，很明確的 Q2 以後毛利率會提高。